КОМАНДА
ТИМЧЕНКО

Антон Тимченко
коммерческий директор производителя
строю и перестраиваю продажи B2B

Заставим ваш бизнес работать на вас

Находим, где компания теряет деньги и время, наводим порядок в процессах и цифрах и выстраиваем систему, где бизнес растёт без ежедневного ручного контроля собственника.

Что мы делаем простыми словами

Находим, где бизнес теряет деньги

Потерянные заявки, лишние скидки, долги клиентов, пустые расходы. На выходе — список «дыр» с суммой в рублях: что закрывать первым.

Наводим порядок в процессах

Разбираем путь от заявки до оплаты и отгрузки, убираем лишние шаги и дубли. Каждый знает, что делать, — без вашего ручного контроля.

Экономим часы сотрудников

Отчёты, напоминания, перенос данных и разбор звонков делают роботы и ИИ. Люди занимаются клиентами, а не бумажками.

Связываем элементы бизнеса между собой

CRM, бухгалтерский и финансовый учёт, телефония, мессенджеры и сайт — одна система. Все отделы и люди, участвующие в бизнес-процессах, структурно связаны между собой. Данные вводятся один раз и не теряются между отделами.

Все цифры бизнеса — в одном окне

Выручка, заявки, остатки и долги клиентов — в одном отчёте, который обновляется сам. 5 минут в день вместо сбора цифр у бухгалтера и руководителей.

Мотивация, где выигрывают все

Менеджер зарабатывает больше, когда больше зарабатывает компания: премия за оплату и маржу, а не «процент за всё». Считается автоматически, без споров.

Применяем современные инструменты управления

Управленческий учёт, регламенты, KPI и мотивация, CRM, сквозная аналитика, роботы и ИИ. Берём то, что уже работает в сильных компаниях, и подстраиваем под ваш бизнес — без экспериментов за ваш счёт.

Чем мы отличаемся от интегратора. Основатель Антон Тимченко управлял бизнесами разного профиля — производство, дистрибуция, интеграция систем безопасности, розница, интернет-продажи, IT-продукты, тендеры: от руководителя продаж до фактического гендиректора. Поэтому видим бизнес как единый механизм и отвечаем за результат в рублях.

Как работаем

1
Экспресс-диагностика
0 ₽ · до 2 часов онлайн
Точки роста, прибыли и окупаемость.

2
Углублённый аудит
50 000 ₽ · до 3 недель
Прибыль в ₽, окупаемость в днях. В зачёт проекта.

3
Внедрение
от 200 000 ₽ · 1–2 месяца
Процессы, CRM и 1С, отчёт, мотивация.

4
Сопровождение
от 40 000 ₽ в месяц
Еженедельный разбор цифр и доработки.

30 дней
до первого отчёта собственнику в одном окне

0 заявок
теряется через 60 дней — иначе дорабатываем бесплатно*

100% звонков
в разборе, а не 5% выборочно

* Если все каналы заявок подключены к CRM, а собственник утверждает регламент их обработки. Цены стартовые, точная — в договоре.

Начнём с бесплатной экспресс-диагностики

До 2 часов онлайн — покажем, где утекают деньги и что исправить первым.

Telegram @TimTeamRobot
Телефон +7 966 020-95-82
Почта timchenko-team@yandex.ru
Сайт timchenko-team.ru